



TECNOLOGÍA ALEMANA · PATENTADA

DOSSIER PROFESIONAL | PROGRAMA DE INSTALADOR CERTIFICADO DRYMAT®

Formación teórica online, práctica presencial en Barcelona y acceso al sistema para incorporar Drymat como nueva línea de servicio frente a la humedad capilar.

10 H

TEORÍA ONLINE

8 H

PRÁCTICA PRESENCIAL

1.200 € + IVA

FORMACIÓN AÍSLA Y AHORRA SL

Aísla y Ahorra en alianza con Drymat



PROPUESTA PROFESIONAL

INCORPORA DRYMAT A TU NEGOCIO CON UNA RUTA CLARA

A lo largo de este documento encontrarás la estructura del programa, la inversión estimada, el equipamiento inicial, las condiciones de colaboración y el recorrido operativo en el que te guiaremos para pasar de la formación a tu primera obra.



¿QUÉ IMPLICA PARTICIPAR EN ESTA FORMACIÓN?

Tendrás acceso a la red de instaladores Drymat en España, siendo guiado por Aísla y Ahorra SL durante toda la capacitación y aprendiendo los criterios clave de ejecución. Además, dispondrás de un canal directo para adquirir equipos e insumos.



¿QUÉ REPRESENTA PARA TU NEGOCIO?

Podrás ofrecer una nueva línea de servicio para solucionar la humedad capilar. Drymat, al ser un método novedoso en España, te permite diferenciarte y, al mismo tiempo, acceder a una mayor variedad de proyectos.



¿QUÉ DEBES CONSIDERAR?

Para acceder a la red de instaladores, es necesario completar la formación, adquirir el equipamiento y materiales básicos de instalación para tu primer proyecto y trabajar el posicionamiento local para generar demanda (Aísla y Ahorra SL te guía en todo el proceso).

ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

DE LA FORMACIÓN TEÓRICO-PRÁCTICA A TU PRIMER PROYECTO

El programa está diseñado para que el profesional conozca la tecnología a profundidad, poniéndola a prueba en diferentes contextos constructivos. Primero trabaja la base técnica a través de la teoría, después practica la ejecución y finalmente es guiado para acceder al sistema, presupuestar e instalar con éxito.

1

SOLICITUD Y VALIDACIÓN INICIAL

El curso se agenda de forma individual. Se evalúa tu actividad profesional, zona de trabajo y cómo se adapta el sistema dentro de los servicios que ya ofrece tu empresa.

2

PAGO Y ACCESO AL CONTENIDO ONLINE

El pago se realiza vía transferencia bancaria. Tras formalizar el acceso, se envía el material digital del curso vía email para completar la teoría en diferido (10 horas lectivas, aprox.), con documentación extensa y vídeos.

3

FORMACIÓN TEÓRICA

Principios de la tecnología Drymat, sistemas de secado, componentes, fases de ejecución, control de calidad, costes y presupuestos, marketing, radón, normativa y términos de colaboración.

4

PRÁCTICA PRESENCIAL DE 1 DÍA

La práctica se llevará a cabo en Barcelona. Se notificará con antelación las fechas disponibles para que puedas organizar tu logística personal, tales como reservas de hospedaje y traslados.

Será una sesión de 8 horas en la que podrás trabajar el montaje, los componentes, la conexión del sistema y las comprobaciones necesarias antes de una instalación real.

5

CERTIFICACIÓN Y ACCESO AL SISTEMA

Finalizada la formación, se habilita el acceso al canal de distribución para equipos y materiales, así como el soporte para preparar las primeras instalaciones.

CONTENIDO TEÓRICO

LO QUE SE TRABAJA ANTES DE SALIR A INSTALAR

La formación combina los principios de funcionamiento, criterios de diagnóstico, la planificación de obra y el abordaje comercial del servicio, con el objetivo de dominar el sistema al 100%.



PRINCIPIOS TEÓRICOS DRYMAT

Base electrosmótica, humedad capilar y funcionamiento del sistema activo alámbrico.



SISTEMAS DE SECADO DE HUMEDADES

Diferencias frente a corte de muros, inyecciones de resinas y soluciones inalámbricas.



COMPONENTES DRYMAT

Unidad de control, ánodos, cátodos, cableado, conexiones y demás materiales necesarios.



FASES DE EJECUCIÓN

Planificación de la instalación, preparación del muro, inserción de componentes y conexiones.



CONTROL DE CALIDAD

Comprobaciones de funcionamiento, mediciones de humedad y monitoreo del secado.



COSTES Y PRESUPUESTOS

Cálculo por metro lineal, inversión inicial, márgenes y estructura del presupuesto.



MARKETING Y POSICIONAMIENTO LOCAL

Criterios para dar a conocer la nueva línea de servicio en tu zona de actividad con apoyo de agencias aliadas.



RADÓN Y NORMATIVA

Relación con problemas asociados, normativa de referencia y criterios de aplicación.



TÉRMINOS DE COLABORACIÓN

Acceso al sistema, compra de materiales, soporte técnico y condiciones comerciales.



INVERSIÓN Y ESTRUCTURA ECONÓMICA

BUSINESS PLAN

CONCEPTO	ALCANCE	IMPORTE O REFERENCIA
Formación Aísla y Ahorra SL	18h entre teoría y práctica	1.200 € + IVA
Equipamiento inicial	Herramientas, maquinaria especializada, equipo de ensayos e insumos de obra	7.000 € a 10.000 € + IVA
Coste orientativo por ml (60ml a 15ml)	Rango económico de referencia para secado de muro según volumen de obra	140 € a 200 € + IVA
PVP orientativo por ml (60ml a 15ml)	Precio de venta orientativo por metro lineal según volumen y alcance del proyecto	170 € a 250 € + IVA
Rendimiento bruto orientativo	Estimación económica para valorar el potencial de rentabilidad del servicio	30 %

Nota:

Los rangos económicos deben utilizarse como referencia de planificación. Cada proyecto deberá presupuestarse según metros lineales, accesibilidad, estado del muro, mediciones necesarias, materiales y alcance real de la intervención.

EQUIPAMIENTO, MATERIALES Y SUMINISTRO

LO QUE NECESITAS ORGANIZAR PARA LLEVAR EL SISTEMA DRYMAT A TUS PROYECTOS

La formación te prepara para la instalación, pero antes de la puesta en marcha será necesario organizar el suministro necesario de herramientas, materiales y la ruta de distribución. Este punto evita improvisaciones cuando llega la primera obra.



HERRAMIENTAS DE INSTALACIÓN

La referencia económica del programa contempla maquinaria especializada tipo rozadora, aspirador industrial, taladro o martillo y pequeñas herramientas. Una furgoneta pequeña puede ser suficiente para transportar el equipamiento y los morteros especiales.



EQUIPO DE MEDICIÓN

La medición de humedad forma parte del proceso. Permite conocer el estado inicial del muro, documentar la evolución y programar revisiones posteriores con una base técnica.



MATERIALES DRYMAT POR OBRA

Una vez contratada la primera obra se solicitan los materiales, equipos de control eléctrico, cables, morteros especiales y demás componentes necesarios a través de Aísla y Ahorra, quien gestionará el suministro directo desde Alemania.



PLAZO DE LLEGADA ORIENTATIVO

Los materiales enviados desde Alemania tienen un plazo orientativo de llegada de 1 semana. Este tiempo debe contemplarse al organizar la primera instalación.

CRITERIOS CLAVE EN UNA INSTALACIÓN DRYMAT

PROCESO DE DIAGNÓSTICO Y EVOLUCIÓN DEL SECADO

Cada instalación se organiza desde la evaluación inicial del muro hasta el control posterior del secado. Este método permite definir el alcance real, preparar la intervención, ejecutar el sistema y registrar la evolución de la humedad.

1



DIAGNÓSTICO DE HUMEDAD CAPILAR

Antes de presupuestar se identifica el origen de la humedad, el tipo de muro, el grado de afectación, la presencia de sales y las condiciones de la estancia.

2



PREPARACIÓN DEL SOPORTE

La preparación incluye retirar capas de enlucido o enfoscado afectadas por sales cuando corresponda, para evitar lecturas alteradas o percepciones erróneas sobre el avance del secado.

3



INSTALACIÓN DEL CIRCUITO

La ejecución integra ánodos, cátodos, conexiones, cableado, materiales de contacto y la unidad de control Drymat, siguiendo el diseño definido para cada muro.

4



MEDICIÓN INICIAL

Al finalizar la obra debe registrarse la humedad existente para disponer de una base de comparación y poder documentar la evolución posterior.

5



ACABADO POSTERIOR

Tras el secado progresivo, el muro tratado puede recibir un acabado con morteros especiales a la cal, realizado por el propietario o por la empresa instaladora según el alcance acordado.

6



SEGUIMIENTO A 6 - 12 MESES

Deben realizarse nuevas mediciones transcurrido un periodo de 6 a 12 meses, con posibilidad de revisiones adicionales cuando el caso lo requiera.

CONDICIONES DE COLABORACIÓN

ACCESO AL SISTEMA, ZONA Y GARANTÍAS

Esta sección reúne las condiciones de acceso al sistema, la compra de equipos, el soporte disponible, las garantías y el desarrollo territorial de la actividad.

CRITERIO	CONDICIÓN
Distribución en España	Aísla y Ahorra mantiene el acuerdo de distribución para España según el prospecto, con exclusión de Cataluña.
Exclusividad territorial	Al inicio no se conceden exclusividades de forma automática. El acceso puede valorarse si la empresa colaboradora supera 50.000 € o 350 ml en compras anuales.
Compra de equipos y accesorios	Los equipos Drymat, accesorios y materiales deben adquirirse a través de Aísla y Ahorra.
Asesoramiento técnico y comercial	Aísla y Ahorra ofrece soporte técnico y comercial para orientar la aplicación del sistema, resolver dudas sobre instalaciones y ayudar a estructurar la oferta del servicio.
Asesoramiento de marketing	Podrás recibir orientación de agencias aliadas para impulsar el posicionamiento local de tu negocio, preparar acciones de captación y dar mayor visibilidad a la instalación Drymat como tu nueva línea de servicio.
Garantía de instalación	Las instalaciones realizadas en España se rigen por una garantía legal de 3 años.
Garantía de componentes	Los componentes de los equipos cuentan con una garantía de 20 años.

CRONOGRAMA DE INCORPORACIÓN

TU RUTA PARA EMPEZAR A INSTALAR EL SISTEMA DRYMAT

Nuestro objetivo es que termines la formación con una ruta orientada a generar negocio.





SIGUIENTE PASO

CONTÁCTANOS Y SÉ PARTE DE LA RED DRYMAT® EN ESPAÑA

Solicita información, confirma las condiciones vigentes y recibe la orientación necesaria para valorar tu incorporación al programa.

Da click **AQUÍ** y reservaremos tu plaza
para las próximas fechas

Aísla y Ahorra en alianza con Drymat

